

Qu'apportent les visites diagnostic ?

Deux techniciens témoignent.

CRPF



Pierre-Edmond LELIEVRE et Vincent DINTILLAC

Pierre-Edmond LELIEVRE et Vincent DINTILLAC ont été missionnés au CRPF pour réaliser des **visites gratuites** de forêts en région Centre en 2010-11 et 2013-14. Ils continuent ponctuellement en appui au chargé de mission actuel. Ils reviennent sur ces rencontres très riches, pour eux et pour leurs interlocuteurs.

Quelles sont les attentes des propriétaires ?

Les situations sont très variées: personnes, forêts... À l'origine: héritage/achat, retraite, décision de prendre enfin conseil ou besoin d'avis supplémentaires... Mais les attentes se rejoignent:

1. Savoir **à qui s'adresser**. Souvent les propriétaires se sentent seuls ou méconnaissent les organismes.
2. Être **rassuré**, ne pas se faire avoir, recevoir un avis neutre. Certains ignorent les besoins de leur forêt et n'y font rien de peur de mal faire. D'autres savent mais attendent un coup de pouce pour passer le cap.
3. Comment s'y prendre, gérer, transmettre ?

Que leur apportez-vous en priorité ?

Une **vision globale de leur patrimoine** avec des solutions d'**amélioration**. Mais aussi des informations générales: organismes, impact des interventions... Nous combattons les idées reçues: la coupe de bois ne détruit pas la forêt, au contraire, production de bois et chasse ne s'opposent pas... Les échanges sont denses car le propriétaire peut poser toute question. L'envoi du compte rendu permet de rappeler l'essentiel et les priorités.

Nous leur apportons aussi la confiance et l'assurance nécessaires pour appliquer les conseils. Nous devenons leur référent, qu'ils connaissent et peuvent contacter ensuite; c'est un accompagnement qui débute.

Que tirez-vous de ces rencontres ?

La satisfaction de voir des **suites**: le propriétaire a contacté des professionnels, réalisé des interventions... et est lui-même satisfait! La plupart sont **ravis** de la visite. Nous cernons la personnalité de chacun pour nous adapter et être concret. Des conseils mal orientés restent sans suite.

C'est aussi un partage, riche. Au début il faut briser la glace mais la confiance s'établit rapidement quand nous leur rappelons que le CRPF est **neutre**. Parmi les rencontres les plus marquantes:

- les propriétaires qui portent leur forêt comme une contrainte et changent d'avis après,
- les visites en famille qui débloquent des successions difficiles, où les



Lors des visites le propriétaire peut poser toutes les questions qu'il souhaite.

enfants décident finalement de ne pas vendre la propriété,

- les visites avec propriétaire et locataire de chasse, qui permettent de s'accorder sur les mesures nécessaires...

Que diriez-vous à ceux qui hésitent à prendre contact ?

C'est gratuit et ça n'engage à rien; vous en tirerez toujours quelque chose: patrimoine, technique... Mais le temps que nous y consacrons prouve l'importance que nous y donnons; nous montrons toujours au propriétaire l'intérêt de sa forêt et de l'entretenir correctement.

*Propos recueillis
par Christine POMPOUGNAC
Ingénieur au CRPF*

Conseil gratuit et sans engagement

Geoffrey MESAGLIO se tient à votre disposition pour vous conseiller gratuitement. **N'hésitez pas**. Contactez le dès maintenant.

Opération financée par le Conseil Régional du Centre et le Conseil Départemental du Loiret.

Contact:

**Geoffrey MESAGLIO (CRPF) au
02 38 53 93 84 / 06 18 58 40 50
ou geoffrey.mesaglio@crpf.fr**