

Prix des bois aux ventes d'automne-hiver 2013

Prix enregistrés sur 8 ventes en région Centre⁽¹⁾.

Évolutions observées

Bois sur pied par rapport à 2012 :

- Chêne : + 15 % pour les petits bois et bois moyens, + 10 % pour les gros bois
- Pin sylvestre : + 20 % pour les petits bois (moins de 0,8 m³), - 15 % pour les gros bois supérieurs à 1,7 m³, quelques invendus (25 %),
- Pin maritime : + 20 % pour les bois supérieurs à 1 m³,
- Pin laricio : - 15 % pour les gros bois,
- Douglas : + 10 %
- Sapin-Epicéa : + 30 %
- Peupliers : + 10 % mais toujours des invendus (27 %).

Les prix sont plutôt en **hausse** avec **très peu d'invendus** (7 %, soit moitié moins qu'en 2012). Le marché des petits bois est relancé notamment par les exportations vers la Chine. Chênes, Pin maritime, Sapin et Épicéa s'en sortent bien (prix en hausse, peu d'invendus). Le bois confirme donc la reprise annoncée à la fin de l'été dernier, consolidée ce printemps avec une moyenne de 6 offres par lot⁽²⁾.

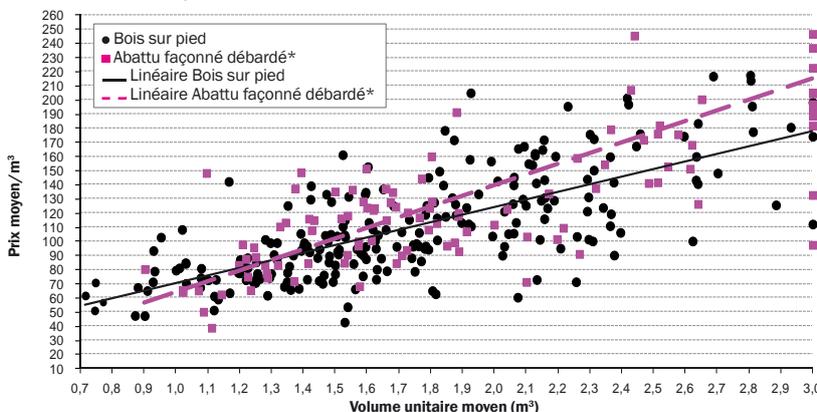
Valeur du bois

Ces graphiques montrent que les prix peuvent être très différents pour un même volume. Ils peuvent ainsi **varier de 1 à 10** selon plusieurs critères :

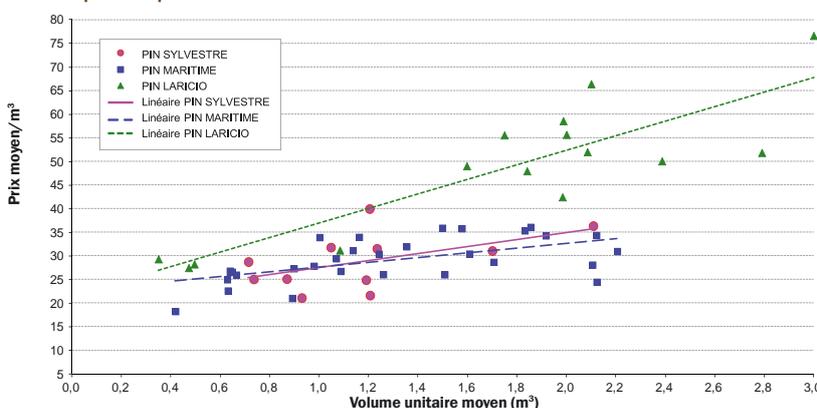
- qualité et volume unitaire des bois : pour un même arbre la bille de pied peut se vendre en plot ébénisterie à 280 €/m³ alors que la surbille de qualité charpente n'en vaudra que 50,
- volume global et dispersion de la coupe,
- hétérogénéité des qualités,
- accessibilité,
- densité du sous-étage...

L'estimation des bois est donc complexe et **reste affaire de professionnels** : coopératives et experts forestiers, gestionnaires forestiers professionnels. Ils organisent des ventes groupées où les lots de bois sont proposés à un large panel d'acheteurs potentiels. Cette **mise en concurrence** offre une garantie sur l'adéquation entre prix de vente, qualité des bois et état du marché.

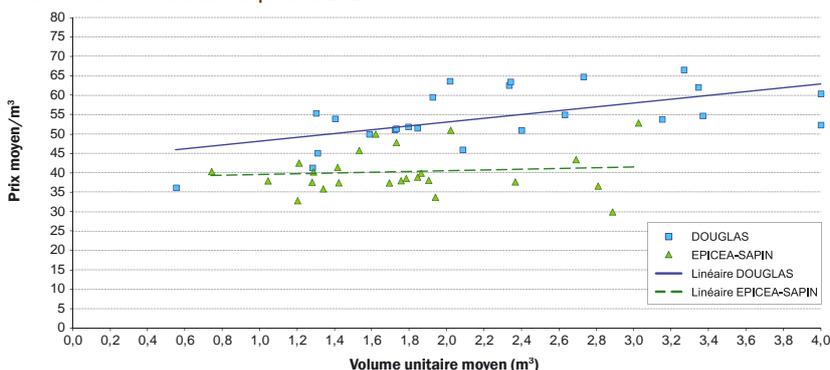
Prix des chênes sur pied en 2013



Prix des pins sur pied en 2013



Prix des autres résineux sur pied en 2013



Après avoir longtemps investi dans leur forêt pour produire des arbres de qualité, trop de propriétaires vendent encore sans aucun appel à la concurrence, voire sans contrat. Quel dommage !

Marc LAPORTE, Ingénieur au CRPF
Xavier PESME, Directeur du CRPF

experts forestiers) : Montamisé le 21/11
Bois Centre Expertises : Choussy-sur-Cisse le 24/10
Caisse des Dépôts : Bourges le 19/11
Coopérative Sylvicole de Touraine : Cormery le 05/12
UNISYLVA : Suilly-la-Tour le 26/09,
Montmarault le 10/10, Cheverny le 21/11

⁽¹⁾ Sources : Prix observés lors des ventes suivantes :

AGEFOR (Association de gestionnaires forestiers - techniciens indépendants) : La Bussière le 04/12
APCEF (Association Poitou-Charentes des

⁽²⁾ Vente AGEFOR (Association de gestionnaires forestiers - techniciens indépendants) : La Bussière le 26/03

*Abattu, façonné, débardé bord de route : prix recalculés pour obtenir un équivalent « sur pied » en défalquant 20 €/m³ du prix de vente abattu.